2023年の営業方針と販売店への期待

Microsoft

Microsoft

2023年の方針と
パートナー事業戦略について

日本マイクロソフト株式会社
執行役員
コーポレート戦略統括本部長 兼
パートナー事業本部長

本多 正樹

2023年あけましておめでとうございます。
本年もどうぞよろしくお願い申し上げます。

謹賀新年

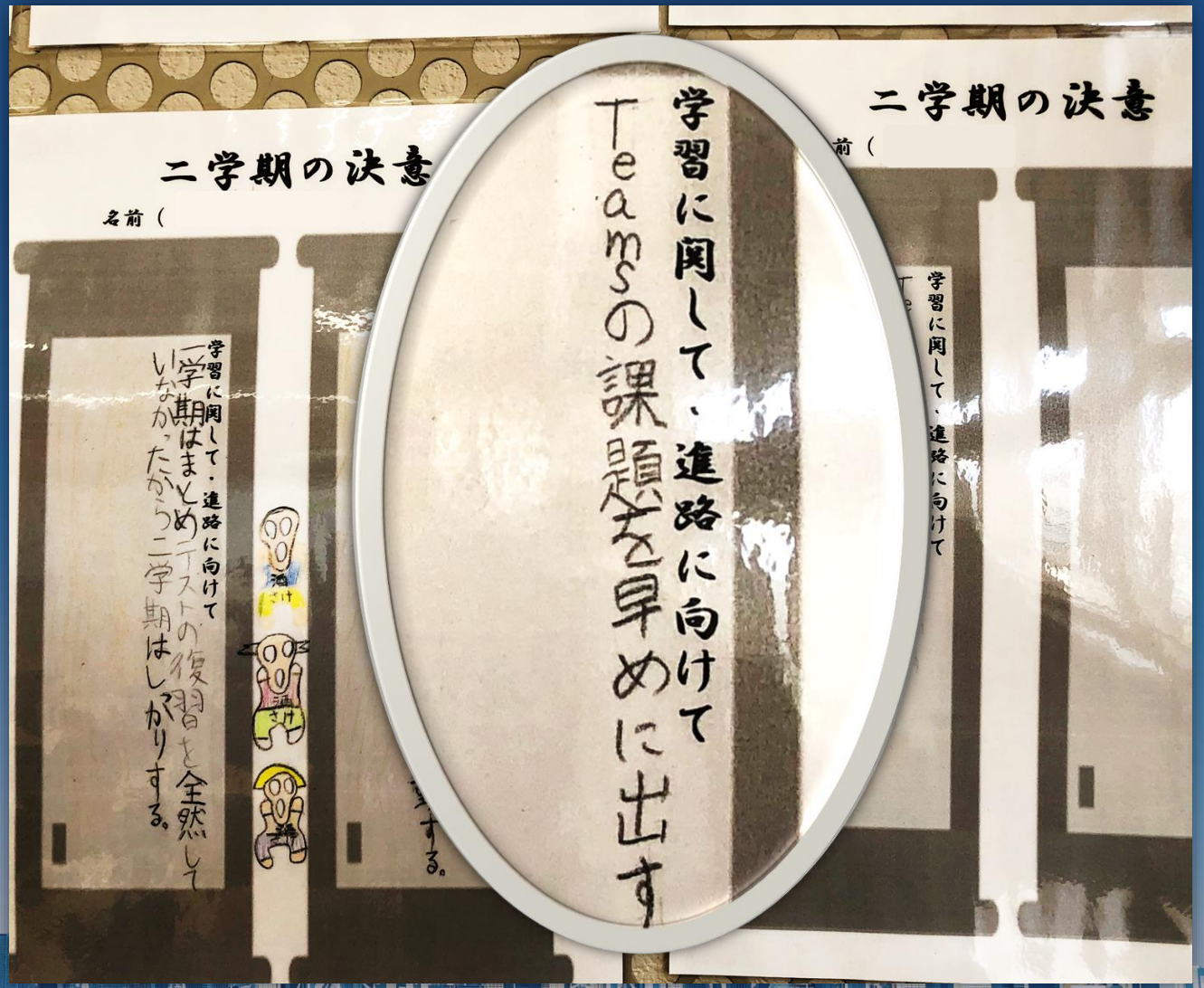
みなさまとのコラボレーションと
イノベーションに心より感謝申し上げます。

一枚の写真

一つになっている

宿題

Microsoft Teams



過去３年のふりかえり

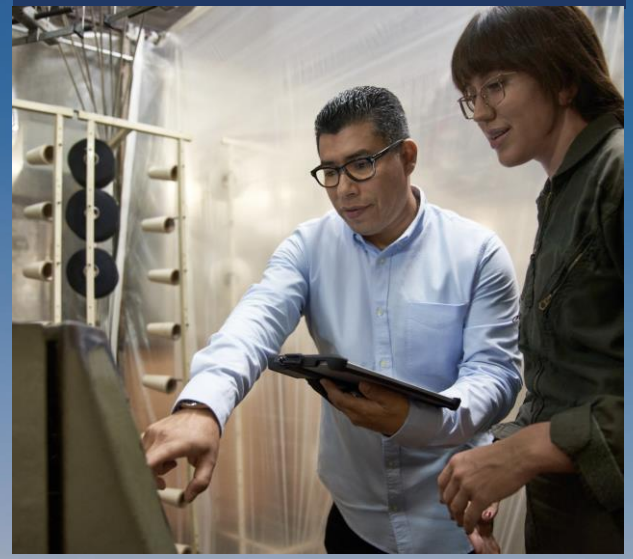
ー気づいたこと・感じたこと・起こっているシフトー

“ありえない”
“あたりまえ”

リモートワーク
Web会議・商談・授業・・・

“デジタルのちから”
“アナログのありがたさ“

ハイブリッドワーク
もどってきた人の動き、五感



お客さまの“本気”
自分たちの“責任”

IT投資マインド
情報サービス企業成長

これからの展望

－日本のデジタルトランスフォーメーション（DX）成長機会－

加速する インダストリー DX の成長

2030年度予測（2020年度比）

製造	流通	交通/運輸
x 3.4 (5,450億円)	x 5.6 (2,455億円)	x 4.6 (1兆2,740億円)

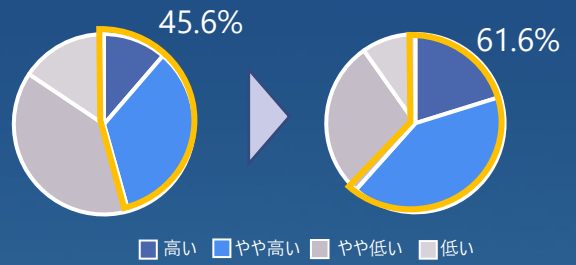
金融	医療	自治体
x 3.3 (6,211億円)	x 2.9 (2,155億円)	x 12.0 (5,450億円)

出典）富士キメラ総研「2022 デジタルトランスフォーメーション市場の将来展望 市場編、ベンター戦略編」

中堅・中小お客さま市場のDX 意欲の高まり

+35%

中小企業における
デジタル化に対する優先度
COVID-19 流行前後比較

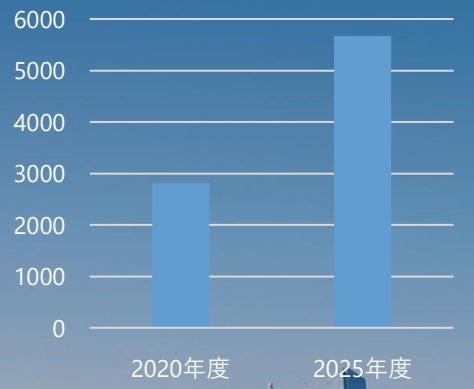


出典）野村総合研究所「中小企業のデジタルに関する調査」

政府/自治体向けクラウド市場の成長

x 2.7

政府／自治体向け
クラウド型のSI国内市場成長予測
（2025年度/2020年度比）



出典）富士キメラ総研「2022 クラウドコンピューティングの現状と将来展望 市場編/ベンダー戦略編」

パートナー事業戦略方針・注力領域

お客さま業種に寄り添った デジタルトランスフォーメーション （Industry DX）

それぞれの業種の、経営課題・悩みごとを解決し、
将来構想を実現する、デジタルの力を活用した
新たなビジネスモデル/ソリューションの構築と展開支援強化

中堅・中小のお客様の デジタルトランスフォーメーション （SMB DX）

SMB市場のCloud/DX Growth plan の
加速に向けた、更なるカバレッジ向上と
アップセル/クロスセルモーション強化

公共機関（中央・地方自治体）の デジタルトランスフォーメーション （Government DX）

Government 全体にスケール可能な
Government DXソリューションの確立と、
マイクロソフトテクノロジーの活用支援強化

つくる・つなぐ・つみあげる・つづける

クラウド・パートナプログラム（MCPP*） の推進

*Microsoft Cloud Partner Program

確かなソリューション・技術力を持つパートナー様の
ビジネスを強力に支援する新しいプログラムの浸透

パートナー協業支援スキームの拡充

協業目標に応じた案件創出、共同提案 (Co-Sell)、拡販に向けた
Microsoft の支援メニュー/体制の拡大

Microsoftは、Microsoft Cloudを通じて
全ての業界業種のお客様をエンパワーすることを目指します。

Empower customers across all industries through the unique value of the Microsoft Cloud

オフィス／ホーム（在宅）

製造・自動車・運輸

金融、公的機関（自治体）・・・

教育

流通・小売・サービス

ヘルスケア

Microsoft

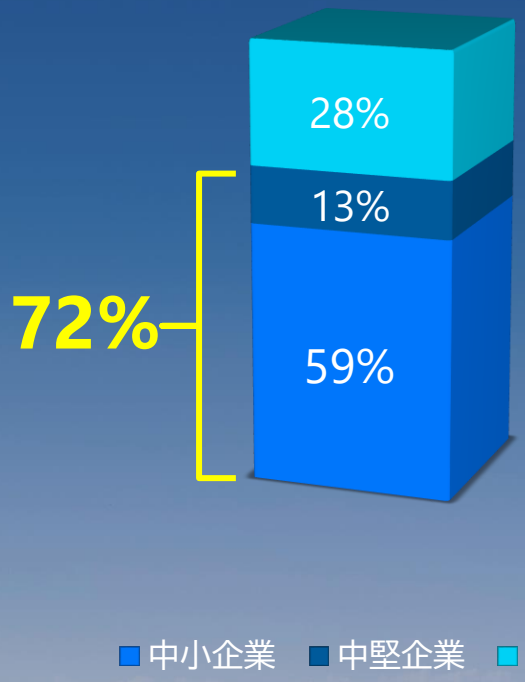
Small Medium & Corporate における取り組み

日本マイクロソフト株式会社
執行役員 常務
コーポレートソリューション事業本部長 兼
デジタルセールス事業本部長
三上 智子

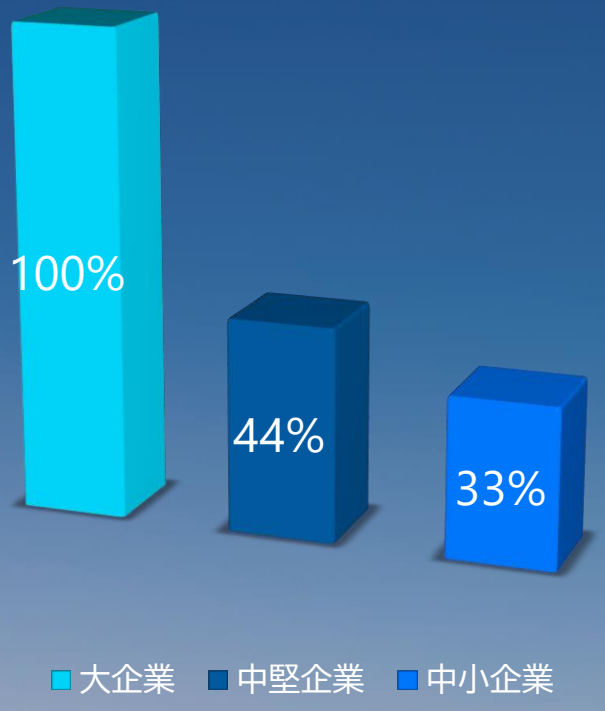
99.7% ?

日本の中堅中小企業を取り巻く環境

労働人口比率



大企業との労働生産性比較



求められる法令改正への対応（例）

- 電子帳簿保存法
- 改正個人情報保護法
- 育児･介護休業法
- 女性活躍推進法
- 労働施策総合推進法改正

中堅中小企業の
デジタルトランスフォーメーション推進支援の取り組み

ハイブリッドワークの推進
Teams をデフォルトの
コミュニケーションツールへ

ビジネスプロセスの
デジタル化
Teams とつながる
SaaS サービスの急拡大

スタートアップ企業と
連携したインダストリーDX

3つの注力分野

中堅中小企業の
デジタルトランスフォーメーション推進支援の取り組み

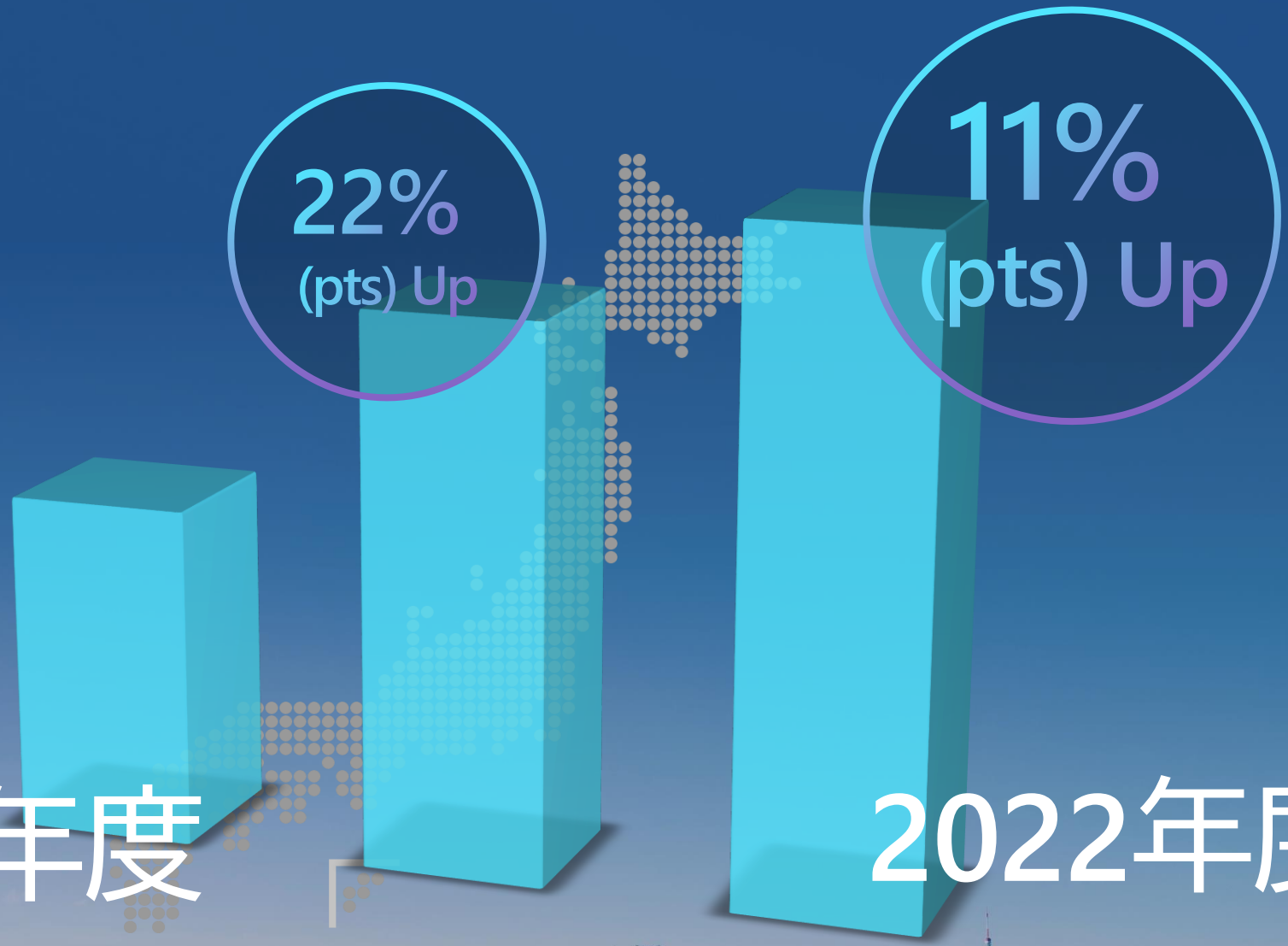
ハイブリッドワークの推進
Teams をデフォルトの
コミュニケーションツールへ

ビジネスプロセスの
デジタル化
Teams とつながる
SaaS サービスの急拡大

スタートアップ企業と
連携したインダストリーDX

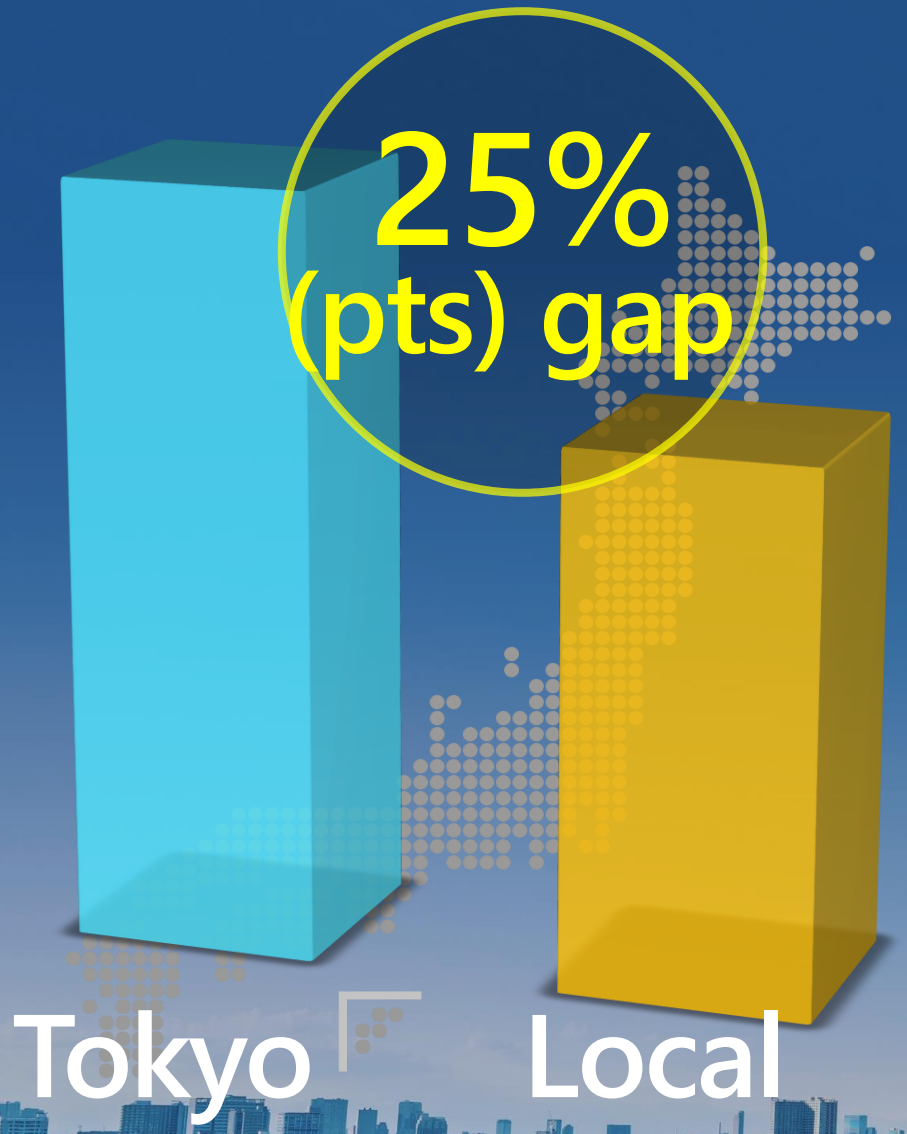
3つの注力分野

中堅中小企業のクラウドシフト



日本マイクロソフト調べ

東京と地方とのクラウドシフトのギャップ



- 社内の人材・スキル不足
- どこから手をつけてよいかわからない
- 適切な相談先を見つけられない

日本マイクロソフト調べ

IT よろず相談センターの全国展開

日本全国 の中堅中小企業向け

IT
よろず
IT YOROZU
SOUDAN CENTER

ITよろず相談センター

リモートワーク・ハイブリッドワークからはじめる DX

47
都道府県

Microsoft

中堅中小企業のプラットフォーム

中堅中小企業の
デジタルトランスフォーメーション推進支援の取り組み

ハイブリッドワークの推進
Teams をデフォルトの
コミュニケーションツールへ

ビジネスプロセスの
デジタル化
Teams とつながる
SaaS サービスの急拡大

スタートアップ企業と
連携したインダストリーDX

3つの注力分野

中堅中小企業のプラットフォーム

中堅中小企業のプラットフォーム

中堅中小企業の
デジタルトランスフォーメーション推進支援の取り組み

ハイブリッドワークの推進
Teams をデフォルトの
コミュニケーションツールへ

ビジネスプロセスの
デジタル化
Teams とつながる
SaaS サービスの急拡大

スタートアップ企業と
連携したインダストリーDX

3つの注力分野

2025事業年度の中堅中小企業向けのクラウドビジネス

本年も日本マイクロソフトを
どうぞよろしくお願い致します。

Microsoft