

新会員紹介

1.住所 2.代表者 3.設立年月 4.資本金 5.従業員数 6.会員登録年月

■正会員

株式会社エニシャ (<https://enisha.co.jp>)

① 〒351-0014埼玉県朝霞市膝折町1-10-8

② 代表取締役 土岐あい

③ 2009年2月

④ 百万円

⑤ 1名

⑥ 2022年6月

SNSからマスメディアまで。企業のメディア戦略をサポート。

経営者や専門家のメディア戦略プランナー

Web制作実績400件以上。TV、雑誌、ネット媒体への出演実績多数。TV・雑誌・Webメディア・出版・広告・PR・SEOシステム、Twitter・Instagram・blog・LINE・YouTubeなど各種メディアの設計と運営を代行、プロデュース。オンラインサロン、オンラインコンテンツ、物販を一元管理できる顧客管理システム「アマテラス」の開発運用。



■正会員

有限会社吉田屋 (<http://www.yoshida-ya.co.jp/>)

① 〒114 -0014東京都北区田端6-7-6

② 代表取締役 吉田克博

③ 2000年4月

④ 6百万円

⑤ 6名

⑥ 2022年6月

ビジネスフォン・コンピュータ・ネットワークの販売・施工・設定

有限会社吉田屋はオフィスインフラに関わるビジネスフォン、LAN、コンピュータなどの販売から施工まで、また導入後の運用のサポートや、ルータ等通信機器の設定、コンピュータセキュリティ、PCの障害対応などのITサポートを自社のエンジニアにて提供しております。ITに関わらず、お客様の抱える様々な問題をお客様と共に考え、解決までお手伝いさせていただいております。小さな会社ですので力が及ばない場合も多々ございますが、まずはご相談いただければお力になれるよう尽力させていただきます。



■正会員

クロス・ヘッド株式会社 (<https://www.crosshead.co.jp/>)

① 〒150-6027東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー27F

② 代表取締役社長 関根 尚

③ 1992年9月

④ 395百万円

⑤ 375名

⑥ 2022年7月

クラウド活用、情シス支援、業務アプリ開発で企業競争力を強化

弊社は創業より「情報技術と人によって社会の健全な繁栄を実現する」という理念で中堅企業のお客様の成功に貢献してきました。現在、クラウド基盤も含む情報基盤サービス事業、ビジネス基盤アプリケーション事業、中堅企業向け情シスサービス事業の三事業を軸とし、自社運営する監視運用センターにて24H356D体制でお客様のIT基盤の安定稼働を支えています。近年はクラウドに注力し、クラウドジャーニーにおける全領域をワンストップでご支援する体制を強化しました。IT技術を活用し、お客様目線で課題解決をすることに注力しています。



■正会員

株式会社ゲットイット (<https://www.get-it.ne.jp/>)

- ① 〒104-0045東京都中央区築地3-7-10 築地JSビル4F
- ② 代表取締役 廣田 優輝
- ③ 2001年4月
- ④ 70百万円
- ⑤ 109名
- ⑥ 2022年7月

サステナブルコンピューティング®で企業のIT運用を支援

ゲットイットはサーバやネットワーク機器といった社会を支えるハードウェアが持続可能な形で提供されるサステナブルコンピューティング®の実現をミッションに掲げる会社です。お客様が抱えるハードウェアの「困った」を解決することをモットーにサービス提供しています。特に発売から5年以上経ったEOSL機器を扱う専門店の中で日本最大級の取扱い規模を誇っています。SDGsやSBTといった環境保全や情報漏洩対策にも取組み、保守、販売、レンタル、ITAD買取、データ消去等のサービスでお客様のお困り事を解決いたします。



■正会員

株式会社トライエス (<http://www.try-s.com>)

- ① 〒700-0927岡山県岡山市北区西古松324-107
- ② 代表取締役 富屋 弘敏
- ③ 1989年4月
- ④ 25百万円
- ⑤ 52名
- ⑥ 2022年7月

CAD/Web/クラウド/SharePointソフト開発

弊社はCAD系とWeb・クラウド系の分野を中心にシステム開発・運用を行っています。平成元年設立以来お客様の信頼の下、深くお付き合いをさせて頂き、的確なご提案を行って参りました。

◆CAD/CAM/CAE/PDM領域では、CATIAの機能開発をベースにCADデータ⇒解析⇒解析結果の自動レポート生成など、システム連携を得意にしています

◆Web・クラウド領域では、Webアプリ開発・運用や、MicrosoftのM365/Teams/SharePoint online/Azureの構築・運用が主力です。



■正会員

SALES GO株式会社 (<https://salesgo.co.jp/>)

- ① 〒140-0002東京都品川区東品川4-13-14 グラスキューブ品川
- ② 代表取締役社長 Founder CEO
内山 雄輝
- ③ 2022年7月
- ④ 134百万円
- ⑤ 40名
- ⑥ 2022年8月

売れる『仕組み』をつくる会社です！

これまで1,000社以上に法人営業の効率化とインサイドセールス支援を行ってきました。その実績から得たノウハウをStrategy(営業戦略ハンズオンコンサル)とTechnology(インサイドセールス・営業DXクラウドツール「SALES GO ISM」)としてサービス化し提供しています。売上を上げるために必要な営業戦略からシステム設計・運用支援を一気通貫で提供し、ハンズオンで成功まで導きます。「テクノロジーで営業をもっとシンプルに」を合言葉に、誰でも売れる営業基盤を構築するのが我々のミッションです。



■正会員

株式会社BeeX (<https://www.beex-inc.com/>)

① 〒104-0061東京都中央区銀座7-14-13 日土地銀座ビル10F

② 代表取締役社長 広木 太

③ 2016年3月

④ 321百万円

⑤ 129名

⑥ 2022年8月

クラウド移行からDX、運用・保守までお客様の变革をご支援します

BeeXはSAPなど基幹システムを中心としたエンタープライズシステムのクラウドインテグレーションやそれに関わるサービスを展開しています。AWS、Azure、Google Cloudの3大クラウドとSAP両方に精通したコンサルタントが、お客様の基幹システムを短期間で確実にクラウドに移行します。企業の基幹システムに精通したエンジニアが、多様なシステムを対象にクラウド利用の技術コンサルティング、設計、構築、移行、3大クラウドのライセンスリセール提供、及び24/365の運用・監視まで、ワンストップでサービスを提供しています。



■賛助会員

株式会社イトーキ (<https://www.itoki.jp/>)

① 〒103-6113東京都中央区日本橋2-5-1 日本橋高島屋三井ビルディング

② 常務執行役員 DX推進本部長 大月 剛

③ 1950年4月

④ 5,294百万円

⑤ 2,012名

⑥ 2022年8月

オフィス家具製造・空間デザイン・設備機器を展開。

ミッションステートメントに『明日の「働く」を、デザインする。』を掲げ、オフィス家具、ICT、ホーム家具など、幅広いラインアップで様々な空間・環境・場づくりをサポート。また、テクノロジー×デザインで生産性高く働けるハイブリッドワークを実現する「Smart Office Concept」を元に、ポストコロナの「働く環境」づくりを創造的に、健康的に、いつでもどこでも協働できる働き方を実現するためのプロダクトやソリューションを展開。本社オフィス「ITOKI TOKYO XORK」では社員自らが実践しながら新しい働き方をご提案しています。

